

## Резюме ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА - важность ПОДГОТОВКИ

Резюме **ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА** - это первый необходимый документ, который составляется при поиске *венчурного финансирования*



**Резюме проекта** (Executive Summary) - это вводная часть бизнес-предложения *венчурного проекта*

, излагающее его основную суть и самую главную для потенциального инвестора информацию. Резюме

### **ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА**

- это ответы на вопросы, которые задает Вам тот, кто принимает решение о возможности и условиях финансирования Вашего *венчурного проекта*

Либо резюме Вашего **инвестиционного проекта** отвечает на эти вопросы, и тогда у Вас есть шанс вести дальнейшие переговоры об *инвестициях*

, либо  
*венчурный инвестор*  
не имеет достаточной информации для принятия решения, и Ваш  
*проект*  
откладывается.

**Резюме ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА** - это небольшой структурированный документ, кратко отражающий суть Вашего В  
*венчурного проекта*  
для финансирования. Его объем не должен превышать 3-4 страницы, при этом некоторые  
*инвесторы*  
предпочитают иметь  
Executive  
Summary  
объемом не более 1 листа.

По нашему опыту, *инвесторы* по причине экономии времени склонны выбирать *инновационные проекты*  
по первому впечатлению и отбраковывать большинство из них на начальной стадии анализа, быстро читая их краткое описание и улавливая основную идею бизнеса, не изучая в подробностях сам  
*венчурный проект*  
и его экономику.

Получение *венчурных инвестиций* для проектов на «посевной» и стартовых стадиях сложно, но возможно. Такие *венчурные проекты*  
наиболее рискованны, поэтому к ним предъявляются повышенные требования. Они должны быть достаточно убедительными, чтобы  
*венчурный фонд*  
или  
*бизнес-ангел*  
проявил к ним интерес.

Самое важное в **резюме инвестиционного проекта** - первое впечатление. **Резюме проекта**  
должно быть коротким и увлекательным, его цель - произвести благоприятное впечатление и сделать так, чтобы

*венчурный инвестор*

дочитал бизнес-предложение до конца. И если потенциальному

*инвестору*

не понравится

Executive

Summary

, он прекратит дальнейшее чтение и больше не вернется к данному проекту.

В результате тщательного отбора резюме **инвестиционных проектов** в нашей базе и [к](#)

[аталогe проектов](#)

остаются лучшие

*венчурные*

и

*инновационные проекты*

. Для того чтобы получить реальные шансы

*венчурного финансирования*

Вашего проекта от наших партнеров -

*венчурных инвесторов*

и

*бизнес-ангелов*

- необходимо, чтобы у Вас было грамотно подготовленное

*резюме*

***инвестиционного проекта***

, и если у Вас его еще нет - наши специалисты помогут Вам в его составлении.

## **Резюме ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА - предварительный анализ проектов**

Этап отбора и оценки наиболее интересных и перспективных *венчурных и инновационных проектов* -

один из важных

[этапов](#)

[венчурного финансирования](#)

На основании ***резюме инвестиционного проекта*** специалисты нашей компании

«АЛЬЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» проводят предварительный анализ и оценку

*инновационных проектов*

относительно инвестиционной привлекательности, рыночной и технологической обоснованности.

При первичном анализе поступившего на рассмотрение **резюме проекта** мы в частности изучаем публичную информацию, доступную широкому кругу пользователей информации, проводим исследование комментариев инициаторов *венчурного проекта*, анализируем мнения экспертов, специалистов и наших бизнес партнеров, и в конце делаем комплексную оценку реализуемости **инвестиционного проекта**

Для подготовки **резюме инвестиционного проекта** существует [стандартная форма резюме проекта](#) компании «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС».

## **Резюме ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА - состав и содержание**

Важность процесса составления **резюме проекта** состоит в том, что он помогает структурировать авторам *венчурных проектов* видение развития компании и выявить «узкие места», незамеченные или упущенные раньше. Данная работа является началом подготовки бизнес-плана и прогнозирования развития бизнеса.

На данном этапе от [авторов бизнес идей](#) не требуется наличие подробного бизнес-плана и точных расчетов расходов и доходов, но заполнение **резюме инвестиционного проекта** - является минимальным требованием. Исходные цифры **резюме проекта** могут носить приблизительный характер, но они должны позволять провести предварительную оценку *венчурного проекта* и масштабов роста [венчурного бизнеса](#)

В Executive Summary авторы бизнес идеи или *венчурного проекта* должны описать в

какой сфере планируется работа, кто будет являться целевой аудиторией и какие проблемы потребителей будет решать проект. Все вопросы, сформулированные в **резюме проекта**

, конкретны и требуют четкого ответа, причем описывать следует не продукт или технологию, а проект как бизнес.

Для того чтобы определить подходит нам *венчурный проект* или нет, анализируется ряд ключевых вопросов. Последовательность вопросов составляет структуру

**резюме проекта**

. Она не случайна - каждый вопрос имеет смысл в контексте предыдущих и предваряет следующие. Если нарушить структуру

**резюме**

**инвестиционного проекта**

- теряется логика проекта.

## **Структура РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА:**

- Титульный лист
- Краткий обзор компании
- Описание проекта
- Цель бизнеса
- Краткое описание рынка и возможностей
- Проблема и решение
- Краткий обзор технологии
- Бизнес-модель
- Стратегия развития
- Риски проекта
- Финансовые показатели проекта
- Финансовый план проекта и график использования *венчурных инвестиций*
- Предложение инвестору
- Выход из проекта
- Команда
- Список Приложений

Краткая формулировка каждого вопроса соответствует названию раздела **резюме проекта**

Подробные пояснения к вопросам приведены ниже.

Титульный лист

Содержит название документа, кем и когда он подготовлен

Контакты

Содержит информацию о контактах, месте нахождения и авторе **инвестиционного проекта**

Краткий обзор компании

Содержит краткое описание бизнеса - в какой форме существует сейчас *венчурный проект*

зарегистрирована ли компания, кто ее учредители, какие еще лица (организации) участвуют в проекте и имеют свой интерес в будущих доходах.

Опишите отличительные особенности и положение компании на рынке, кратко изложите ее историю, перечислите продукты и услуги.

Необходимо также включить в **резюме проекта** историю предыдущего финансирования, основные статьи финансовой отчетности компании (до начала проекта) и комментарии к ним, сделать оценку стоимости компании.

Описание проекта

Краткое и четкое изложите описание бизнес идеи, проекта, продукта, услуги, суть инновации и небольшое пояснение коммерческой привлекательности. Идея должна быть представлена в такой форме, чтобы у *венчурного инвестора* не осталось вопросов о ее сущности и механизме генерации прибыли.

## Цель бизнеса

Необходимо сформулировать свои стратегические цели и указать пути их достижения. Цель должна быть сформулирована с учетом принципа SMART.

В качестве одной из целей **инвестиционного проекта** рекомендуется указать планируемый рост стоимости *урного бизнеса* (капитализация) и инвестиций.

*ВЕНЧ*

## Краткое описание рынка и возможностей

Дайте оценку рынка - российский или международный, размер рынка, потенциал роста, тенденции рынка, над чем работают крупные международные компании в этой области и т.д.

## Проблема и решение

Опишите, какую проблему или потребность потенциальных покупателей решает Ваш *инновационный проект*

.

Опишите, каким образом Ваш проект решает задачу или удовлетворяет потребность, какие у него конкурентные преимущества.

## Краткий обзор технологии

Покажите уникальность своей технологии или продукта (услуги), назовите поданные заявки и выпущенные патенты.

#### Бизнес-модель

Опишите своих целевых покупателей, покажите, почему они должны стать Вашими клиентами и за что они готовы платить.

Объясните, по каким каналам продаж планируется продавать товар - прямые продажи, через партнеров, дистрибьюторов, лицензию и т.д. Покажите, каким образом Ваш *венчурный проект* генерирует денежный поток и прибыль.

#### Стратегия развития

Необходимо определить стратегию развития для *венчурного проекта* или *венчурной компании* - примерный срок начала производства, продаж, выход на точку безубыточности, срок достижения уровня массовых продаж, стадия ликвидности и т.д.

#### Риски проекта

Опишите, какие риски могут помешать удачному выполнению проекта, а также представьте SWOT - анализ **инвестиционного проекта**.



## Резюме ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА - требования

Необходимыми требованиями к подготовке **резюме инвестиционного проекта** являются:

- аккуратное оформление
- использование только свежих статистических данных
- реалистичность всех приводимых фактов и отсутствие противоречий между ними
- объем Executive Summary не должен превышать 5-ти страниц обычного текста, включая список Приложений, приветствуется размер **резюме проекта** в 3-4 страницы
- не включайте в **резюме проекта** никакую другую информацию, кроме указанной в наших рекомендациях
- не избегайте указания ограничений, существующих проблем **инвестиционного проекта** и необходимых, но пока не решенных задач
- не приукрашивайте свои возможности, активы и достижения
- направляйте нам **резюме проекта** сразу, без предваряющих вопросов, условий и документов, включая NDA - соглашения о неразглашении

- для подготовки и отправки нам **резюме инвестиционного проекта** существует [стандартная форма резюме проекта](#) компании «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС»

## Резюме ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА - дальнейшие действия

По результатам анализа **резюме инновационного проекта** «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» вправе принять одно из следующих решений - перейти к подготовке бизнес плана *инвестиционного проекта*,  
рекомендовать доработать и внести корректировки в **резюме проекта** или отказать инициатору в дальнейшей работе по данному проекту.

Прошедшие отбор *венчурные проекты* после обработки становятся доступны для просмотра потенциальным *инвесторам* в разделе [каталог венчурных проектов](#).

Также после подготовки и утверждения **резюме проекта** мы организуем работу по рассылке и проведению первичных переговоров с инвесторами.

Для получения более подробной информации по *венчурному проекту* раз в два-три месяца мы проводим презентации, на которых мы совместно с авторами *инновационных проектов* делаем презентации бизнес-ангелам и *венчурным инвесторам*.

**РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА** Вы можете прислать на электронный адрес [venture-biz@mail.ru](mailto:venture-biz@mail.ru).

В письме необходимо указывать полную контактную информацию. После изучения **резюме проекта**, мы свяжемся с Вами.

Помните, что грамотно составленное **резюме инновационного проекта** - серьезное конкурентное преимущество для потенциального инвестора

.